

Santiago, ocho de enero de dos mil nueve.

VISTOS:

I. Demanda Principal

1. A fojas 3, con fecha 6 de junio de 2006, Reebok Chile S.A., en adelante RCH, dedujo demanda por infracción a las normas de defensa de la libre competencia en contra de Reebok International Limited, en adelante RIL, y de Adidas Chile Ltda., en adelante Adidas.

1.1. Señala que RIL y Adidas han abusado de la posición dominante que tienen y han incurrido en conductas de competencia desleal en contra de RCH, con el objeto de excluir a esta última del mercado de la ropa deportiva, por vías de hecho y mecanismos de presión, a fin de que el Grupo Adidas de que ambas forman parte se apropie inmediatamente de los negocios que RCH ha conducido eficazmente por más de 15 años al amparo de un contrato de distribución.

Expone que dichas conductas se han materializado, entre otras, mediante: (i) la interferencia directa en las relaciones entre RCH y sus principales clientes, desconociendo la calidad de actual distribuidor de productos marca Reebok que tiene RCH; (ii) la suspensión arbitraria y abusiva de órdenes de compra y despachos de mercaderías ya cursados y pagados por RCH; y (iii) la obtención irregular y el uso torcido de información comercial confidencial propia de RCH, en beneficio directo de Adidas.

1.2. Como antecedentes, la demandante señala que RCH fue constituida en el mes de mayo de 1990, como una sociedad subsidiaria de RIL, y que desde entonces tiene la calidad de distribuidor exclusivo de los productos Reebok en el territorio nacional, y a los señores Al Cherry y Manuel Velasco como su Presidente y Gerente General, respectivamente.

Indica que, en noviembre de 1994, RIL vendió el 100% de su participación y se desvinculó de la propiedad de RCH, no obstante lo cual esta última se mantuvo como distribuidora de los productos marca Reebok, mediante un contrato denominado *Distribution Agreement*, en adelante el Contrato de Distribución. Conjuntamente, RIL y RCH suscribieron un contrato denominado *Licence Agreement* o contrato de licencia por medio del cual RCH adquirió el derecho de usar la marca Reebok y otros derechos intelectuales.

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

Precisa que, de esta manera, desde el ingreso de la marca al mercado chileno, todos los productos marca Reebok son vendidos al público consumidor por RCH en tiendas propias o de terceros a quienes ésta provee.

Expone que hasta febrero de 2006, la relación entre RCH y RIL se desarrolló de manera fluida y sin conflictos, y que durante ese periodo RCH realizó cuantiosas inversiones y desplegó sus mejores esfuerzos para posicionar la marca en el mercado nacional con exitosos resultados.

RCH señala que la fluidez en su relación con RIL se manifestaba en la expedita renovación de los contratos de distribución y licencia, en la circunstancia de que RIL le confirió una línea de crédito rotativa libre de reajustes e intereses, y en la circunstancia de que, hasta abril de 2005, RIL manifestaba su intención por escrito de renovar el Contrato hasta el año 2010.

La demandante explica que, en agosto de 2005, se anunció la venta de RIL a Adidas-Salomon AG (Adidas AG o Grupo Adidas) a nivel mundial, que se materializó en enero de 2006, fecha a partir de la cual RIL pasó a ser administrada por Adidas AG, quedando bajo su entero y completo control.

Indica que, a la época del señalado anuncio de fusión, RCH se encontraba analizando los términos propuestos por RIL para una nueva renovación de los contratos hasta el año 2010, y desconocía los términos de la negociación con Adidas AG, por lo que no podía prever los efectos que ésta tendría en el ámbito local.

Agrega que, en una conferencia telefónica realizada en 3 de agosto de 2005, por la que el señor John Warren (Vicepresidente Senior y Chief Financial Officer de RIL en la época) comunicó la señalada fusión a todos los distribuidores de productos marca Reebok en Latinoamérica, éste aseguró a RCH que conservaría la distribución de los productos Reebok, lo cual ratificó el señor Paul B. Fireman (Presidente y Chief Executive Officer de RIL) en un correo electrónico enviado a RCH con igual fecha.

Sin embargo, a partir del anuncio de la fusión, los ejecutivos de RIL fueron reemplazados por ejecutivos designados por Adidas AG, de manera que, no obstante la separación formal entre ambas empresas en el plano operativo, RCH pasó a tener como interlocutor al conglomerado RIL/Adidas, quien ignoró las declaraciones que explícitamente aseguraban que la fusión no afectaría su Contrato de Distribución.

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

En este sentido, RCH señala que, a partir del 2006, RIL/Adidas comenzó a realizar las siguientes conductas: (i) desconocer los acuerdos existentes en orden a renovar el Contrato; (ii) imponer unilateralmente modificaciones al Contrato de Distribución vigente, que llegan al extremo de intentar declararlo terminado de facto; y (iii) asfixiar comercialmente a RCH con medidas tales como negarse a cursar órdenes de compra emitidas al amparo del Contrato, no procesar nuevas órdenes de compra e, incluso, no cumplir órdenes de compra emitidas y pagadas por RCH, que ya habían sido cursadas por RIL antes de la fusión y para alguna de las cuales ya se habían abierto las correspondientes cartas de crédito bancarias.

Por medio de esa estrategia, RIL/Adidas pretendía forzar a RCH a renunciar anticipadamente al Contrato de Distribución vigente y salir así del mercado chileno, con la intención de capturar para sí el negocio desarrollado por esta última.

Explica que el Grupo Adidas -a través de la nueva administración de RIL/Adidas- comenzó una política internacional de terminación de sus relaciones con distribuidores independientes en distintas partes del mundo (en el caso de Chile, RCH) para potenciar y centrar la distribución de la ropa deportiva Reebok en la correspondiente filial del Grupo Adidas (en el caso de Chile, Adidas Chile). Así consta de la publicación especializada denominada "Sporting Goods Intelligence", en sus ediciones del 17 de abril y 15 de mayo de 2006.

RCH señala que RIL/Adidas decidió recurrir a la autotutela y las vías de hecho, para lograr por mecanismos fácticos lo que no podía obtener jurídicamente: la renuncia anticipada de RCH a su carácter de distribuidor de la ropa deportiva marca Reebok en nuestro país.

Esto lo hizo RIL/Adidas presionando a RCH, asfixiándola financieramente, bloqueándole el suministro, afectando su buen nombre, interfiriendo en sus relaciones comerciales, publicitando su información confidencial, entre otros. Además de lo anterior, dicho conglomerado interfiere en sus relaciones con proveedores y clientes mediante su subsidiaria, Adidas.

RCH señala que ambas conductas le ocasionan efectos adversos, tales como: (i) deterioro de su relación con clientes y proveedores; (ii) detrimento en su reputación comercial frente a bancos; (iii) disminución de su capacidad para recuperar el pago de créditos; (iv) pérdida de ingresos por congelación de nuevos envíos; (v) despido del personal; y (vi) arriendo de tiendas.

1.3. RCH señala que las conductas referidas configuran una explotación abusiva de la posición de dominio de RIL/Adidas en perjuicio de RCH, naciendo en

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

este caso la posición de dominio de: (i) la participación de mercado de RIL/Adidas (análisis estructural); (ii) su propio comportamiento (análisis conductual); y (iii) la relación de total dependencia económica en que se encuentra respecto de RIL/Adidas (análisis de dependencia).

Agrega que, además de las conductas ilícitas de RIL/Adidas descritas precedentemente, Adidas Chile ha incurrido en conductas de competencia desleal realizadas con el fin de expulsar a RCH del mercado nacional.

1.4. RCH se refiere al mercado relevante, señalando que el mercado de producto relevante corresponde a la ropa deportiva, teniendo siempre presente que para estos efectos dicho mercado está compuesto por tres segmentos: (i) zapatillas; (ii) vestuario deportivo; y (iii) accesorios deportivos.

Explica que es en este mercado que se ha materializado una explotación abusiva de posición de dominio por parte de RIL/Adidas y una competencia desleal por parte tanto de RIL/Adidas como de Adidas Chile.

Agrega que las zapatillas representan el producto más relevante (en volumen de ventas y cantidad facturada) de RCH y de Adidas, por lo que centrará el análisis fundamentalmente en dicho producto. Sin embargo, estima que al vestuario y a los accesorios deportivos les son aplicables exactamente las mismas consideraciones que a las zapatillas.

Desde el punto de vista geográfico, y atendido que tanto Adidas como RCH tienen presencia a nivel nacional y las condiciones de competencia entre los oferentes son suficientemente homogéneas a lo largo de todo el país, el mercado geográfico relevante comprende todo el territorio nacional.

1.5. RCH señala que RIL/Adidas y Adidas Chile gozan colectivamente de una incontrarrestable posición de dominio en el mercado de que se trata, y en particular, respecto de RCH.

Explica que, para que una empresa tenga una posición dominante, es necesario que goce de un poder económico en el mercado y una independencia de comportamiento frente a terceros (competidores, clientes y consumidores). Este poder económico y la independencia de comportamiento pueden deberse a distintos factores, tales como: (i) la estructura del mercado (cuota de mercado, barreras de entrada, importancia de la marca, etc.); (ii) el comportamiento de la empresa dominante y sus competidores; o (iii) la situación de dependencia económica de uno o varios agentes respecto de la empresa de que se trate.

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

Señala que, en este caso, los tres distintos factores que pueden dar origen a una posición dominante concurren de manera conjunta: (i) la estructura de mercado, porque el Grupo Adidas (controlador total de RIL/Adidas) ha pasado a ser uno de los dos mayores oferentes mundiales de ropa deportiva -junto al Grupo Nike- y en Chile su cuota de mercado, sumando los productos Adidas y Reebok, alcanza cerca del 35%, y controla dos de las cuatro marcas más valiosas de la industria; (ii) el comportamiento, por cuanto RIL/Adidas y Adidas Chile con posterioridad a la fusión internacional, han desplegado una serie de conductas destinadas acercar las posibilidades competitivas de RCH, y eficaces para ello; y, (iii) la situación de dependencia económica que tiene RCH respecto de RIL/Adidas.

En nuestro país -debido precisamente al activo y eficaz desempeño que RCH- la participación que alcanzará el Grupo Adidas (esto es RIL/Adidas y Adidas AG, ya fusionados) sería incluso superior a la de Nike, por lo que el Grupo Adidas pasará a ocupar el primer lugar en las ventas con cerca del 35% de participación del mercado.

De esta manera, los comportamientos de RIL/Adidas y Adidas Chile son en realidad conductas que materializan la posición de dominio y la capacidad de comportamiento independiente de quienes tienen actualmente el control de cerca del 35% de la oferta del mercado nacional de la ropa deportiva.

En lo que se refiere a RCH, la posición de dominio de RIL/Adidas es aun más clara ya que tiene un poder contractual que coloca a RCH en una situación de verdadera dependencia económica a su respecto, toda vez que: (i) RCH se constituyó específicamente para distribuir productos Reebok; (ii) el giro de RCH es precisamente la distribución de productos Reebok, por lo que la provisión de estos bienes es esencial para que pueda desarrollar sus actividades; (iii) RCH se ha dedicado a comercializar los productos Reebok por más de 15 años; (iv) RCH no puede comercializar otros bienes que compitan con los productos Reebok ni comprar productos Reebok de terceros, prohibición que se ha extendido por los 15 años mencionados; y (v) si a RCH no se le proveen los productos Reebok, sencillamente no puede desarrollar su actividad para la cual fue creada y, en definitiva, debe cerrar su negocio.

Cita jurisprudencia comparada que establece que la posición dominante puede derivar de una situación de dependencia económica y la Resolución N° 720 de la Comisión Resolutiva.

Por lo anterior, concluye que RIL/Adidas y Adidas Chile detentan una incontrarrestable posición dominante que pueden ejercer abusiva y eficazmente en

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

perjuicio de RCH. Lo anterior, observando conjuntamente la estructura del mercado chileno (análisis estructural basado en las cuotas de mercado del Grupo Adidas), el comportamiento de la contraria (análisis conductual que, como se verá, revela indudablemente el desarrollo de una estrategia destinada a excluir ilícitamente a RCH del mercado chileno antes del vencimiento del Contrato que tutela su posición en Chile), y la situación de dependencia económica en que se encuentra RCH respecto de RIL/Adidas (controlada por el Grupo Adidas)-.

1.6. A continuación, RCH expone las conductas abusivas desarrolladas por RIL/Adidas y Adidas Chile para excluir del mercado a RCH.

(i) Interferencia indebida en las relaciones de RCH con sus clientes: Adidas Chile ha estado comunicando a los principales clientes de RCH (tales como grandes tiendas) que comenzará de manera inminente a distribuir a nivel nacional los productos Reebok; ello, en directa oposición al Contrato de Distribución que otorga a RCH la calidad de distribuidora exclusiva de tales productos hasta diciembre de 2006 y con la intención manifiesta de hacerse de los negocios y clientes de RCH en forma inmediata.

La permanente interferencia de Adidas Chile en los negocios actuales de RCH, y la aprobación de RIL/Adidas a la misma, queda confirmada por el hecho de que RIL/Adidas rehusó confirmar que los representantes de RCH podrían asistir (a diferencia de todos los años anteriores) al último encuentro internacional (*Global Summit*) de los distribuidores de productos Reebok, realizado en Canton, Massachussets, EE.UU., en mayo de 2006.

(ii) Interrupción abusiva del despacho de productos Reebok, incluidos algunos con cartas de crédito ya abiertas, limitando así la llegada de dichos productos al mercado nacional e impidiendo a RCH desarrollar así su único giro posible.

Desde el 24 de abril de 2006, RIL/Adidas interrumpió el despacho de mercaderías pagadas con el fin de impedir que RCH pueda vender productos Reebok en los últimos meses del año 2006, restringiéndole así al máximo los flujos de caja para forzarla a dejar el negocio, incluso antes del término del Contrato de Distribución, para así incrementar su posición dominante y consolidar la posición oferente de Adidas Chile a la brevedad posible.

(iii) Obtención y uso torcido de información confidencial de RCH: Dicha información fue elaborada íntegramente por RCH, a petición expresa de RIL/Adidas, y comprendió diversos aspectos estratégicos de RCH e información

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

de mercado, tales como balances y estados de resultado de la empresa, listado de sus empleados y ejecutivos con sus respectivos sueldos, listado de tiendas de RCH, listado de las ventas ya acordadas con sus clientes para el 2006 y las proyecciones de venta para el resto del año, detalle de las relaciones comerciales de RCH con sus clientes, descripción de inventarios, cuentas por cobrar y pedidos colocados.

Consta a RCH que esta información fue entregada, sin su autorización, a Adidas Chile, lo cual revela el hecho de que esta última ofreció contratar a algunos de los trabajadores que RCH se vio obligada a despedir ante la falta de renovación del Contrato, señalando que sabía perfectamente cuál era su remuneración en RCH.

La obtención irregular y el uso torcido de la información confidencial de RCH por parte de RIL/Adidas, y su entrega a Adidas, implica una conducta abusiva que sólo ha sido posible en virtud del enorme poder que tiene RIL/Adidas sobre RCH y que sólo persigue expulsar a esta última del mercado en forma inmediata y por vías de hecho.

1.7. RCH explica que la intención de esos comportamientos abusivos es evidente, ya que han estado permanentemente acompañadas del requerimiento de RIL/Adidas, durante el 2006, de poner término anticipado al Contrato de Distribución que las vincula.

Así, RIL/Adidas se está valiendo de los comportamientos abusivos que hemos descrito para conseguir -a través de la presión y hostigamiento que ellos representan y de la asfixia financiera y comercial en la que ponen a RCH- la claudicación de RCH respecto de su legítimo derecho a ejercer su representación de los productos marca Reebok hasta la terminación natural del Contrato de Distribución.

Dicho abuso resulta especialmente grave si se considera la situación de dependencia económica de RCH respecto de RIL/Adidas (hoy controlada absolutamente por el Grupo Adidas). En su calidad de representante única de los productos marca Reebok por más de 15 años, en atención a que RIL/Adidas es su proveedor exclusivo, y dado que tiene prohibición de vender productos competitivos y que depende fuertemente de la marca que significa Reebok, RCH no tiene ninguna posibilidad comercial de afrontar los abusos que está sufriendo a través de los mecanismos del mercado.

Por ello es que los abusos que mencionamos tienen la posibilidad real e inminente de impedir derechamente su capacidad de competir en el mercado y de hacerla

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

financieramente inviable, a pesar de que cuenta con un Contrato que en teoría le debiera permitir distribuir pacíficamente los productos marca Reebok hasta diciembre de 2006.

1.8. RCH agrega que las conductas señaladas son también constitutivas de los siguientes actos de competencia desleal, constitutivos de infracción en los términos de la letra c) del artículo 3º del DL 211:

(i) *Actos de confusión sobre quién tiene la distribución de productos Reebok:* Pese a que RCH tiene la distribución exclusiva de los productos Reebok al menos hasta diciembre de 2006, Adidas –su competidor- pretende confundir a los clientes de RCH, señalándoles que tiene la distribución de los productos Reebok y que no deben adquirir tales productos de RCH. Es decir, atribuyéndose una calidad que no tiene, para así evitar que RCH pueda llevar sus productos al mercado.

La conducta de Adidas tiende, por tanto, a generar confusión entre los clientes de RCH, en cuanto a si ésta es o no la verdadera representante en Chile, a esta fecha, de la marca y los productos Reebok, toda vez que la fusión internacional entre RIL/Adidas y Adidas AG es un hecho público y conocido en el mercado.

Adidas, siendo uno de los principales competidores de RCH, pretende atribuirse una calidad que no tiene actualmente, para así hacerse de los negocios de RCH, con el fin preciso de alcanzar una posición dominante en el mercado, o al menos mantener o incrementar la que ya tiene.

(ii) *Suspensión arbitraria del despacho de mercaderías:* Esta conducta, además de configurar un acto de explotación abusiva de posición dominante, representa una forma de competencia desleal que ha tenido por objeto desplazar del mercado a RCH, al impedirle que pueda traer a Chile los productos Reebok y, con ello, obtener en forma inmediata una posición de dominio para el Grupo Adidas al que pertenece.

(iii) *Obtención y uso irregular de información confidencial de RCH:* Por las mismas consideraciones expresadas anteriormente.

1.9. RCH señala que el DL 211 es plenamente aplicable a las conductas de las demandadas y que este Tribunal es plenamente competente para conocer de ellas, porque éstas han producido y seguirán produciendo efectos en el mercado nacional, sin perjuicio de que uno de los demandados -RIL/Adidas- tenga su domicilio fuera del país y del lugar en que se celebró el Contrato.

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

1.10. En cuanto a la multa aplicable, RCH indica que atendida la gravedad de la infracción, el beneficio económico de las demandadas y la finalidad de la multa establecida en el DL 211, estima que dicha multa debe ser equivalente al monto de las ventas proyectadas por RCH para todo el año 2006 (cantidad equivalente a 24.902 UTA del mes de junio de 2006), solicitando se aplique a cada una de las dos demandadas una multa por la cantidad equivalente a 12.451 Unidades Tributarias Anuales.

1.11. Por todo lo anterior, RCH solicita que, en definitiva, este Tribunal resuelva:

- (i) Ordenar a las demandadas el cese inmediato de las conductas de abuso de posición dominante y competencia desleal señaladas;
- (ii) Aplicar a cada una de las demandadas una multa por la cantidad equivalente a 12.451 Unidades Tributarias Anuales, a cuyo pago deberán ser condenadas solidariamente RIL y Adidas, o a la multa que el H. Tribunal estime procedente; y
- (iii) Condenar en costas a las demandadas.

II. Contestaciones a la demanda principal

(i) Contestación de RIL

2. A fojas 293, con fecha 17 de noviembre de 2006, RIL contestó la demanda interpuesta en su contra, solicitando que sea rechazada, con costas, atendido que no concurrirían en la especie los presupuestos que la ley exige para configurar una infracción a la libre competencia.

2.1. Expone, en primer término, que el conflicto entre RCH y RIL es de naturaleza comercial, no existiendo una contienda de libre competencia.

Indica que, en noviembre de 1994 y en octubre de 2001, celebró contratos de distribución exclusiva y de licencia no exclusiva con RCH, en virtud de los cuales RIL se obligaba, fundamentalmente, a suministrar a RCH productos deportivos de su diseño y creación a fin de que ésta los comercializara en Chile, y autorizaba a RCH a realizar determinadas prendas bajo la marca Reebok. Correlativamente, RCH se obligaba a pagar a RIL los productos que ésta le suministraba y los royalties correspondientes a los productos licenciados.

Explica que el problema se origina en que RCH no ha pagado a RIL una deuda que asciende a US\$ 3.048.476,19 más reajustes e intereses; incumplimiento contractual que -de acuerdo a lo estipulado- motivó la terminación de los contratos

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

de distribución y licencia. Agrega que RCH reconoció la existencia de esa deuda en sede civil, negando únicamente su exigibilidad en virtud de una cuenta corriente mercantil inexistente.

Señala que los contratos terminaron en forma previa al 31 de diciembre de 2006, que era la fecha prevista para su expiración, producto del incumplimiento de RCH, quien dejó de pagar las facturas por los productos suministrados en febrero de 2003, y los royalties por los productos licenciados. RIL explica que la terminación de los contratos se hizo efectiva el 24 de mayo de 2006, de acuerdo con lo estipulado en la cláusula 8.2 del Contrato de Distribución, y conforme a las cláusulas 3.3 y 12.2 del contrato de licencia.

Agrega que RIL ha ejercido las acciones legales correspondientes en contra de RCH, encontrándose pendientes: (i) una gestión preparatoria de la vía ejecutiva destinada a cobrar 111 facturas impagas (Rol N° 8898-2006 del 30° Juzgado Civil de Santiago); y (ii) un juicio de cobro de pesos (Rol N° 12.614-2006 del 22° Juzgado Civil de Santiago).

RIL señala que la posición de RCH es incongruente porque lo que objeta es la terminación de los contratos de distribución y de licencia, en circunstancias que dedujo demanda reconvencional en contra de RIL a fin de que se declare dicha terminación ante el 22° Juzgado Civil de Santiago.

RIL agrega que la terminación de los contratos con RCH tiene efectos pro-competitivos porque, bajo los criterios de la Guía Interna de Análisis de Operaciones de Concentración Horizontales, de la FNE, eliminar duplicidades en la red de distribución, terminando a un distribuidor ineficiente, incumplidor, que no tiene intención de pagar, con altos costos de transacción por su falta de disposición a cumplir, es una ganancia de eficiencia que tiene efectos favorables desde el punto de vista de la libre competencia y del bienestar del consumidor.

2.2. En segundo lugar, RIL señala que no existe abuso de posición dominante, analizando: (i) los mercados relevantes; (ii) la ausencia de posición dominante de RIL en dichos mercados; y, (iii) la legitimidad de las conductas de RIL y la imposibilidad de abusar de una posición dominante si se carece de ella.

(i) En cuanto a lo primero, RIL procede a identificar tres mercados relevantes que corresponden a líneas de negocio que desarrollan tanto RIL como Adidas: (i) calzado deportivo; (ii) vestuario deportivo; y (iii) accesorios deportivos.

Desde el punto de vista geográfico, RIL sostiene que el mercado relevante es nacional en cuanto a la demanda, pero internacional desde el punto de vista de la

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

oferta, debido a que la mayoría estos productos son importados.

2.2.i.1. En cuanto al mercado del calzado deportivo, señala que éste incluye dos categorías de productos, por un lado, el calzado diseñado específicamente para practicar algún deporte; y, por otro, el calzado de uso diario informal. Al respecto, explica que no es posible distinguir ambos tipos de zapatos, porque los zapatos para practicar deportes son usados indistintamente como zapatos de vestir informal.

Precisa, además, que no debe confundirse el calzado deportivo con las zapatillas, toda vez que el calzado deportivo incluye un sinnúmero de zapatos y bototos deportivos.

Indica que, el mercado de calzado deportivo es sumamente competitivo y que en él participan una gran cantidad de marcas, enumerando más de 50 de ellas, sin carácter exhaustivo.

Inserta cuadros de participación en valor y en volumen elaborados a partir de información del Servicio Nacional Aduanas relativa a importaciones de calzado efectuadas el año 2006, concluyendo que las participaciones de Adidas y Reebok fueron 5,6% y 1% en valor, y de 2,6% y 0,4% en volumen, respectivamente.

Señala que, en este mercado, RCH ha tenido un desempeño deficiente ya que, según estudios de mercado, la marca Reebok no fue nombrada entre las principales marcas con intención de compra, y su reconocimiento como marca ha decaído desde 1999 a 2006 [“Estudio de Zapatillas 2006”, IPSOS, Octubre 2006].

Agrega que, en este mercado, no existen barreras de entrada o de salida, ya que prácticamente la totalidad de los productos son importados, principalmente de China, y no existen restricciones para efectuar tales importaciones.

Destaca que los grandes retailers tienen poder de mercado y que no existe tal poder entre los proveedores de marcas, agregando que los grandes retailers no sólo son los principales clientes, sino también los principales importadores directos de calzado deportivo, enfatizando la importancia de D&S, quien ocupa el segundo lugar en importaciones medidas por volumen, justo después de Bata/Catecu.

Por lo anterior, RIL concluye que el mercado de calzado deportivo es uno altamente competitivo, en el que es imposible que RIL y/o Adidas abusen de una posición dominante, ya que carecen de ésta.

2.2.i.2. En cuanto al mercado del vestuario deportivo, RIL señala que

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

este se compone principalmente de shorts, poleras, calcetines, polerones y buzos deportivos y que, en este mercado, al igual que en el mercado del calzado deportivo, es difusa la línea entre el vestuario deportivo que se usa para practicar deporte y aquel que se usa como vestuario informal.

Señala que, además de las numerosas marcas de calzado deportivo, existen otras numerosas empresas que comercializan vestuario deportivo y que no tienen presencia relevante en el calzado deportivo, o bien, que como Everlast tienen presencia importante en vestuario pero no en calzado deportivo. A lo anterior, agrega que existen marcas propias y pequeños y medianos fabricantes que participan en este mercado.

Destaca también en este mercado la importancia de las grandes tiendas y supermercados que comercializan vestuario deportivo, y señala que, además, existen grandes empresas textiles que comercializan estos productos, ejemplo de lo cual serían los comerciantes de la calle Patronato en Santiago.

Agrega que, a diferencia del calzado deportivo, el vestuario deportivo es mayoritariamente de confección nacional (70 u 80 %).

Inserta cuadros de participación en valor y en volumen elaborados a partir de información del Servicio Nacional de Aduanas relativas a importaciones de calzado efectuadas los años 2004 y 2005, concluyendo que las participaciones de Adidas y Reebok fueron de 1,8% y menos de 1,8% en volumen, respectivamente.

Precisa que este mercado ni siquiera fue analizado por la Comisión Europea que analizó la fusión entre RIL y Adidas por estimar que los impactos en el mismo eran insignificantes.

Pro lo anterior, RIL concluye que las mínimas participaciones de Adidas y Reebok y la alta competitividad en este mercado, hacen irrisorias las alegaciones de posición dominante de la demandante.

2.2.i.3. En cuanto al mercado de accesorios deportivos, RIL señala que comprende una gran cantidad de artículos diversos que no son sustitutos entre sí, tales como pelotas, raquetas, pesas, tobilleras, canilleras y guantes.

Por lo anterior, un análisis adecuado debiera efectuarse artículo por artículo, cuestión que estima inútil atendida la vigorosa competencia que enfrentan Reebok y Adidas en estos mercados, la inexistencia de barreras de entrada y la circunstancia de que esta área de negocios no representa más del 10% de los ingresos de RCH, ni más del 5% o 10% de los de Adidas.

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

Precisa que este mercado tampoco fue analizado por la Comisión Europea que analizó la fusión entre RIL y Adidas por estimar que los impactos en el mismo eran insignificantes.

(ii) En cuanto a lo segundo, esto es, la ausencia de posición dominante, RIL se refiere, por un lado, a los índices de concentración y, por otro, a la dependencia económica alegada por RCH.

2.2.ii.1. En cuanto a los índices de concentración, RIL señala que no puede tener una posición dominante porque, a la fecha de esa presentación (17 de noviembre de 2006), Reebok ni siquiera existía en Chile, pues RCH ya no era su distribuidor, y Adidas comenzaba a distribuir en enero de 2007.

Agrega que, incluso sumando las participaciones de RIL y Adidas –lo que no corresponde- para determinar la participación que podría tener Adidas cuando asuma la distribución de productos Reebok, en calzado deportivo ésta fluctuaría entre el 6 y el 10% en valor, siendo inferiores al 5% en volumen, mientras que su participación en vestuario deportivo estaría entre el 3% y 4% en valor, siendo inferior al 3% en volumen.

Destaca que en Europa y Estados Unidos las participaciones eran mayores que en Chile y en ambos casos la fusión fue aprobada, descartando completamente una posición dominante.

Concluye que los índices de concentración y su variación con la fusión en enero de 2007 son tan bajos, que la FNE bajo ningún supuesto habría investigado la operación.

2.2.ii.2. Con respecto a la dependencia económica alegada por RCH, RIL señala que la dependencia entre RIL y RCH es mutua (ambos tendrían posición dominante), pero que lo relevante es que ambos tienen alternativas. En este sentido, aduce que los gestores de RCH tienen un universo casi infinito de marcas que pueden representar.

Agrega que la prohibición de RCH de representar marcas que compitan con RIL es un reflejo de la vulnerabilidad de esta última, en cuanto RCH puede tomar la representación de otras marcas y reducir sus esfuerzos en relación a la marca Reebok.

Además, RIL lleva al absurdo el supuesto de la demandante, señalando que donde la posición dominante se define en relación al distribuidor, cada vez que termine un contrato de distribución habría un abuso de posición dominante y

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

cientos de contiendas laborales habrían de ser resueltas ante el TDLC.

(iii) En relación a lo tercero, RIL argumenta que no puede haber abusado de una posición dominante porque carece de ella, y que es legítima la conducta que se le imputa, consistente en terminar un contrato de distribución.

Explica que no ha abusado de una posición dominante y porque lo único que hizo fue poner término a una relación contractual ante el incumplimiento de RCH y conforme con los términos contractuales libremente pactados.

Niega también haber acudido a la autotutela y a las vías de hecho para lograr que RCH renuncie a su calidad de distribuidor y señala que la acusación a este respecto ni siquiera está fundamentada.

2.3. En tercer lugar, RIL señala que no ha incurrido en actos de competencia desleal, precisando que: (i) no interfirió en las relaciones de RCH con sus clientes y, sólo con posterioridad a esta demanda, se ha visto en la necesidad de advertir a estos últimos que RCH ya no es distribuidor autorizado de productos Reebok; (ii) no ha interrumpido abusivamente el despacho de mercaderías, porque nadie está obligado a despachar a quien no paga y RCH le adeuda una importante suma de dinero; y (iii) no traspasó información confidencial de RCH a Adidas sin su consentimiento.

Explica que para RIL, el escenario ideal era la terminación natural de los contratos el 31 de diciembre de 2006, a fin de que la transición al nuevo distribuidor autorizado se efectuara sin solución de continuidad, señalando que el conflicto con RCH le ha ocasionado importantes perjuicios, porque RCH se ha dedicado a liquidar el stock de productos en condiciones que destruyen la imagen de la marca Reebok.

2.4. Por último, RIL se refiere al derecho aplicable, citando el artículo 3, letras b) y c), del DL 211 y la definición de posición dominante dada por la Corte Europea de Justicia, concluyendo, a partir de ello, que tales disposiciones no son aplicables porque RIL no tiene una posición dominante, sea individual o conjuntamente con Adidas, y porque la terminación de los contratos de distribución tampoco le permite alcanzar una posición dominante.

Reitera que tiene una ínfima participación de mercado, enfrenta una gran presión competitiva, que no ha incurrido en alguna conducta injusta de ejercicio de poder de mercado o que pueda catalogarse como un acto de competencia desleal y que el problema de autos es meramente comercial.

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

2.5. Por todo lo anterior, RIL solicita el rechazo de la demanda interpuesta en su contra, con costas.

(ii) Contestación de Adidas

3. A fojas 324, con fecha 4 de diciembre de 2006, Adidas contestó la demanda interpuesta en su contra, solicitando que sea rechazada, con costas, por las razones de hecho y de derecho que expone, y que son muy similares a los invocados por RIL.

3.1. A diferencia de RIL, Adidas no señala específicamente el monto de la deuda que existiría entre RIL y RCH, ni se refiere en modo alguno a las estipulaciones de los contratos de distribución y licencia que habrían vinculado a éstas, o a la existencia de una situación de dependencia económica entre RCH y RIL.

3.2. En este sentido, Adidas agrega como defensa que es un tercero ajeno al conflicto comercial entre RIL y RCH, surgido con ocasión de la terminación de esos contratos, y que no hay fundamento legítimo que justifique su inclusión en este juicio, porque no tiene relaciones contractuales o comerciales con RCH.

3.3. Adidas señala también que la demanda de autos sólo pretende impedir que Adidas importe y comercialice productos Reebok a partir de enero de 2007, y evitar el cumplimiento de sus obligaciones contractuales con RIL.

3.4. En cuanto a los actos de competencia desleal, Adidas precisa, por un lado, que no ha interferido en las relaciones de RCH con sus clientes, porque: (i) será distribuidor de productos legítimos Reebok desde el 1 de enero de 2007, no existiendo comercialización de estos productos por su parte durante el período 2006; (ii) tiene una cartera de clientes mucho más antigua y extensa que la de RCH, y existen muchos clientes que coinciden en ambas carteras; y (iii) le convenía una transición pacífica entre un distribuidor y otro a fin de tomar la marca con una continuidad en su distribución. Por otro lado, Adidas agrega que no ha hecho uso de información confidencial de RCH.

III. Demandas reconventionales

4. En el primer otrosí de fojas 293 y 324, RIL y Adidas demandaron a RCH reconventionalmente, atendido que esta última habría ejercido acciones judiciales carentes de fundamento con el objeto de impedir la comercialización por parte de Adidas de productos Reebok de legítima procedencia (a partir del 1º de enero de 2007) y eludir el cumplimiento de sus obligaciones.

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

4.1. En particular, la conducta contraria a la competencia que denuncian las demandantes reconvencionales se refiere al ejercicio de las siguientes acciones:

- (i) Medida precautoria solicitada a este Tribunal: RCH pidió que se prohíba a Adidas comercializar productos Reebok mientras no se declare terminado el contrato de distribución entre RCH y Adidas, o no se produzca el vencimiento natural del contrato;
- (ii) Citación a audiencia de exhibición de documentos
- (iii) Denuncia a la FNE

4.2. Señalan que Adidas está facultada para comercializar productos legítimos marca Reebok aún cuando el contrato entre RIL y RCH estuviese vigente. Ello por la abundante jurisprudencia sobre importaciones paralelas que citan y porque así lo autorizaba el contrato.

4.3. Por último, en sus demandas reconvencionales RIL y Adidas citan jurisprudencia nacional y extranjera sobre abuso de derecho como práctica contraria a la libre competencia.

4.4. Por todo lo anterior, RIL y Adidas solicitan que, en definitiva, este Tribunal resuelva:

- (i) Ordenar a RCH cesar en las conductas contrarias a la competencia denunciadas; y
- (ii) Condenar a RCH al pago del máximo de la multa establecida en la ley.

IV. Contestación a las demandas reconvencionales

5. A fojas 436, con fecha 14 de diciembre de 2006, RCH contestó la demanda reconvencional interpuesta en su contra, solicitando que sea rechazada, con costas, por las razones de hecho y de derecho que expone.

5.1. RCH señala que la demanda principal no puede ser considerada carente de fundamento o “frívola” pues es procedente, haciéndose cargo de los argumentos presentados por RIL y Adidas en sus contestaciones.

5.2. Además, RCH sostiene que esa demanda principal persigue objetivos lícitos, que consisten en que se respete la calidad de distribuidor de RCH de productos Reebok y que se hagan efectivas las responsabilidades de las demandadas por las conductas contrarias a la competencia denunciadas en ella.

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

5.3. Por otra parte, RCH señala que la demanda reconvencional es contradictoria con la argumentación de las demandadas principales de que el conflicto de autos es de naturaleza comercial.

5.4. Agrega, por último, que son RIL y Adidas quienes han incurrido en numerosos abusos jurisdiccionales, y que RIL no tiene legitimidad para reclamar por supuestos abusos procesales en contra de Adidas.

V. Responsabilidad solidaria

6. En el segundo otrosí de sus presentaciones de fojas 293 y 324, RIL y Adidas pidieron que los señores Manuel José Velasco y Albert Cherry Lewandosky sean solidariamente obligados al pago de la multa que se imponga a RCH en los términos del artículo 26º letra c) del DL 211, toda vez que: (i) son directores y administradores de la sociedad; (ii) se han beneficiado de la liquidación de los activos; y, (iii) han sido los autores de las conductas contrarias a la libre competencia denunciadas.

7. De esa solicitud se confirió traslado, el que fue contestado por RCH en el segundo otrosí de fojas 436, quien solicitó su rechazo, con costas, en virtud de que: (i) los señores Velasco y Cherry no han sido demandados ni emplazados de las demandas reconvencionales deducidas en contra de RCH; (ii) los señores Velasco y Cherry no han realizado los actos que se les imputa ni se han beneficiado de ninguna infracción; (iii) las sanciones solicitadas exigen dolo por parte de las personas imputadas, y la interposición de la demanda principal de autos no podría calificarse como un hecho doloso y, menos aún, contrario a la libre competencia;

VI. Recepción de la causa a prueba

8. A fojas 478, con fecha 8 de marzo de 2007, se recibió la causa a prueba, fijándose los hechos, substanciales, pertinentes y controvertidos que, tras acogerse un recurso de reposición de RCH, quedaron del siguiente modo:

8.1. Estructura y características del mercado en el que participan las partes y evolución de su participación en éste, desde el año 2004 a la fecha de la presente resolución. Hechos y circunstancias que configurarían la posición de dominio atribuida a RIL y Adidas;

8.2. Efectividad de que RIL y Adidas hayan incurrido en conductas destinadas a excluir a RCH del mercado. Hechos, oportunidad y circunstancias; y,

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

8.3. Acciones judiciales ejercidas por RCH en contra de RIL y Adidas. Objeto y efecto de las mismas.

VII. Pruebas rendidas por las partes

9. Documentos acompañados por las partes:

9.1. Por RCH: A fojas 58: (i) Copia simple de escritura pública de 11 de junio de 1990, otorgada en la Notaría de Santiago de don Arturo Carvajal Escobar, a que fue reducida el acta de la sesión de directorio de RCH en que se designó y confirieron poderes al gerente general Sr. Velasco; (ii) Copia simple de Resolución N° 588 de 2000, de la H. Comisión Resolutiva; (iii) Copia simple del informe de la *Securities and Exchange Commission* de Estados Unidos, de 31 de enero de 2006; (iv) Copia simple de comunicado de prensa de Adidas AG, de 31 de enero de 2006; (v) Impresión de página web de Adidas AG relativa a marcas comercializadas por Adidas AG; (vi) Impresión de página web de Adidas AG relativa a oficinas de Adidas AG en el mundo; (vii) Impresión de la página web de Dicom que da cuenta que Adidas es filial de Adidas AG; (viii) Copia simple de extractos de constitución y modificaciones de Adidas que dan cuenta que esta última es filial de Adidas AG. En el otrosí de fojas 231: (ix) Copia simple de la carta de 12 de junio de 2006, enviada por RIL a RCH; (x) Copia simple de la carta de 20 de junio de 2006, enviada por RCH a RIL; (xi) Copia simple de la factura N° 1100033807, emitida por RIL con fecha 22 de noviembre de 2004, por un monto de US \$88.473; (xii) Copia simple del contrato de distribución denominado *Amended and Restated Distribution Agreement*, suscrito entre RIL y RCH el 17 de octubre de 2001; (xiii) Copia simple de diversas piezas del expediente del juicio seguido ante el 22° Juzgado Civil de Santiago, Rol N° 12.614-2006, caratulado "Reebok International Limited contra Reebok Chile S.A.". En el otrosí de fojas 259: (xvi) Declaraciones juradas prestadas por el señor Miguel Zalaquett con fecha 4 de julio de 2006, y por doña Lorena Sotomayor el 29 de junio de 2006; (xv) Acta Notarial extendida por el Notario de Santiago don Eduardo Avello Concha el 6 de julio de 2006; (xvi) Copia simple de la Orden de Compra de Dalbosco Hnos. y Cía Ltda., de 29 de agosto de 2006, enviada por fax a RCH, dirigida con atención a don Cristián Salvador, quien ya no es vendedor de RCH sino que de Adidas; (xvii) Copia simple de cuatro facturas emitidas por RIL el 20 de marzo de 2006 a nombre de RCH, por la cantidad de US \$80.777, US \$82.406, US \$19.524 y US \$229.626; (xviii) Copia simple de la carta de crédito de 30 de marzo de 2006, emitida por la cantidad de US \$442.000 para pagar las facturas mencionadas en el numeral precedente; (xix) Copia simple del correo electrónico de 28 de abril de 2006, enviado a RCH por don Chan Surra, mediante el cual se comunicó a esta

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

parte que RIL no enviaría los productos de que dan cuenta las facturas y la carta de crédito mencionadas en los numerales precedentes. En el primer otrosí de fojas 436: (xx) Copia simple de la carta de 22 de septiembre de 2006, enviada por el vicepresidente de RIL para Latinoamérica, don Nicolás Durán, a Comercial V y B Ltda.; (xxi) Copia simple de la carta de 22 de septiembre de 2006, enviada por el vicepresidente de RIL para Latinoamérica, don Nicolás Durán, a Comercializadora S.A. ("Hites"). En lo principal de fojas 540: (xxii) Copia simple de escritura pública de 9 de mayo de 1990, otorgada en la Notaría de Santiago de don Arturo Carvajal Escobar, que da cuenta de la constitución de RCH; (xxiii) Copia simple del *Share Purchase Agreement* suscrito por RIL y las empresas Patagonia S.A. (Sr. Cherry) y Proton Ltda. (Sr. Velasco) el 10 de noviembre de 1994, en inglés y su traducción al español; (xxiv) Copia simple del Contrato de Cesión de Acciones suscrito por RIL y Albert Cherry Lewandosky el 13 de junio de 1995; (xxv) Copia simple del *Amendment* suscrito por RIL y RCH el 28 de junio de 1996, en inglés y su traducción al español, y de la carta por medio de la cual un abogado de RIL habría enviado ese documento al representante de RCH; (xxvi) Copia simple del *Distribution Agreement* suscrito por RIL y RCH el 1º de noviembre de 2004, en inglés y su traducción al español; (xxvii) Copia simple del *License Agreement* suscrito por RIL y RCH el 1º de noviembre de 2004, en inglés y su traducción al español; (xxviii) Copia simple del *Amendment to License Agreement* suscrito por RIL y RCH el 1º de noviembre de 2004, en inglés y su traducción al español; (xxix) Copia simple del *Loan Agreement* suscrito por RIL y Albert Cherry Lewandosky el 10 de noviembre de 2004, en inglés y su traducción al español; (xxx) Correo electrónico enviado por RIL a RCH el 21 de abril de 2005, al que se adjunta un documento denominado *Term sheet for discussion purposes only*. April 21, 2005, en inglés y su traducción al español; (xxxi) Documento denominado *In Store Corners* que contiene set de fotografías de 38 locales de RCH; (xxxii) Tres legajos con copias facturas emitidas a RCH por concepto de servicios publicitarios correspondientes a los años 2003, 2004 y 2005, respectivamente; (xxxiii) Copia simple de nueve contratos de arrendamiento de distintos locales comerciales celebrados entre RCH –como arrendataria- y diversas empresas; (xxxiv) Copia de los correos electrónicos enviados por RIL a RCH el 3 de agosto de 2005 (2), el 9 de agosto de 2005, el 10 de agosto de 2005 y el 26 de octubre de 2005, en inglés y su traducción al español; (xxxv) Copia simple de las cartas enviadas por RIL a RCH el 4 de agosto de 2005, el 11 de agosto de 2005, el 24 de abril de 2006 y el 12 de junio de 2006, en inglés y su traducción al español; (xxxvi) Copia de los correos electrónicos enviados por RCH a RIL el 3 de octubre y el 4 de octubre de 2005, en inglés y su traducción al español; (xxxvii) Copia simple de las cartas enviadas por RCH a RIL el 19 de agosto de 2005, el 2 de mayo de 2006, el 17 de

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

mayo de 2006 y el 20 de junio de 2006, en inglés y su traducción al español; (xxxviii) Copia simple de la carta enviada por RCH a Adidas el 12 de mayo de 2006; (xxxix) Lista que contiene la dirección y la fecha de apertura de cada uno de los locales abiertos por RCH para comercializar productos Reebok; (xl) Copia simple del “Contrato de Confección, Uso, Comercialización y Publicidad de Indumentaria Deportiva” suscrito entre RCH y Club Social y Deportivo Colo Colo el 15 de diciembre de 2003; (xli) Copia del informe preparado por la *Securities and Exchange Commission* el 31 de enero de 2006, que da cuenta de la fusión entre RIL y Adidas-Salomon AG; (xlii) Impresión de la página web www.adidas-group.com, en inglés y su traducción al español; (xliii) Copia impresa del boletín *Sporting Goods Intelligence*, en inglés y su traducción al español; (xliv) Cuadro de importaciones de calzado de deportivo elaborado por el Servicio Nacional de Aduanas, respecto de los meses de enero y diciembre de los años 2003, 2004, 2005 y 2006; (xlv) Impresiones de las páginas web de empresas que comercializan productos de calzado y accesorios, y relativas a eventos deportivos; (xlvi) Copia simple de Resolución N° 720 de 2004, de la H. Comisión Resolutiva, y del requerimiento que dio origen a la causa en que incidió; (xlvii) Legajo que contiene todos los documentos de despacho de una orden de mercaderías Reebok por US \$442.000, y una comunicación de que ese pedido había sido cortado por RIL, pese a encontrarse pagado; (xlviii) Legajo con una declaración de ingreso del Servicio Nacional de Aduanas de fecha 14 de junio de 2006, y dos facturas emitidas a nombre de RCH; (xlix) Legajo que contiene todos los documentos generados en un despacho de mercaderías y el tiempo que demora; (l) Acta Notarial de 6 de julio de 2006; (li) Correo electrónico enviado por el Banco Monex a RCH el 4 de agosto de 2005; (lii) Documento denominado “Solicitud de Anotación Total de Marca”, que daría cuenta de la transferencia de las marcas registradas en Chile por RIL a una sociedad relacionada en julio de 2006; (liii) Impresiones de la página web del Departamento de Propiedad Industrial (www.dpi.cl), relativas a las marcas Reebok; (liv) Copia simple de una Orden de Compra enviada por Dalbosco Hnos. y Cía. Ltda. a RCH el 29 de agosto de 2006; (lv) Copia simple de una Orden de Compra enviada por Pasos S.A. a RCH el 12 de septiembre de 2006; (lvi) Muestra de una polera de algodón marca Reebok enviada por RIL a Adidas el 10 de junio de 2006. A fojas 1084: (lvii) Informe económico denominado “Contratos de Distribución en el Mercado del Vestuario y Calzado Deportivo en Chile”, elaborado por Ignacio Briones y Gonzalo Islas, y declaraciones juradas de éstos últimos, en que declaran que ese informe es de su autoría; (lviii) Copia del Reporte Anual del Grupo Adidas correspondiente al año 2006, en inglés y su traducción al español; (lix) Acta Notarial de 13 de diciembre de 2007 y sus anexos, que comprenden copia de algunas páginas del reporte

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

anual referido en el numeral precedente; (Ix) Una traducción al español del segundo párrafo de la página 106 del reporte anual referido en el numeral precedente; (Ixi) Copia autorizada de un reportaje al señor Erich Stamminger, ejecutivo de Adidas AG, publicado el 3 de febrero de 2008; (Ixii) Acta Notarial de 8 de enero de 2008 que certifica una publicación efectuada en el sitio web laborum.com. A fojas 1173: (Ixiii) Una traducción al español del segundo párrafo de la página 106 del Reporte Anual del Grupo Adidas correspondiente al año 2006, efectuada por Marianela Peña Muñoz, y una copia simple del nombramiento de esta última como perito judicial de la Corte de Apelaciones de Santiago; (Ixiv) Acta Notarial de 5 de mayo de 2008 y sus anexos, que comprenden la impresión de una publicación obtenida del sitio web www.latinlawyer.com, titulada *Reebok teams up with its Distributor*, y una traducción al español de ese documento. Y, a fojas 1599, (I xv) Copia de contratos de arrendamiento, de patrocinio y de auspicio, celebrados entre RCH y Powerhouse, Go Fitness & SPA, Balthus Vitacura, Mall Sport y el Club Deportivo de la Universidad Católica.

9.2. Por RIL: En el primer otrosí de fojas 120: (i) Copia autorizada de escritura pública de 21 de junio de 2006, otorgada en la Notaría de Santiago de don Eduardo Avello Concha, en que consta el mandato judicial especial otorgado por RIL a los abogados señores Bernales, Van der Scharf y Urrutia. En el otrosí de fojas 288: (ii) Copia autorizada de escritura pública de 26 de octubre de 2006, otorgada en la Notaría de Santiago de don Eduardo Avello Concha, en que consta la protocolización del poder especial otorgado por RIL en la ciudad de Canton, Massachussets, Estados Unidos, a los abogados señores Bernales, Varela, Obach, Urrutia, Van der Scharf y Ocqueteau. En lo principal de fojas 532: (iii) Copia simple de doce dictámenes de la H. Comisión Preventiva Central, dictados entre 1976 y 2003; (iv) Copia simple de Resolución N° 169 de 1984, de la H. Comisión Resolutiva; (v) Copia simple de fallo de la Corte Europea de Justicia de 14 de febrero de 1978 en el caso *United Brands Company and United Brands Continental BV v. Commission of the European Communities*, case 27/76; (vi) Copia simple de dos fallos de la Corte Suprema de Estados Unidos, dictados en 1972 y 1993, y uno de la Corte de Apelaciones del Segundo Circuito del mismo país de 1981; (vii) Copia simple de la Sentencia N° 47 de 2006, de este Tribunal; (viii) Copia simple de diversas piezas del expediente del juicio seguido ante el 22° Juzgado Civil de Santiago, Rol N° 12.614-2006, caratulado "Reebok International Limited contra Reebok Chile S.A."; (ix) Copia simple de dos artículos de prensa, publicados en septiembre y octubre de 2006, titulados "Empresarios reviven LA Gear" y "Puma afirma que sus ventas crecen a tasas de 50% en últimos tres años", respectivamente; (x) Publicidad y promociones de Reebok y Hush Puppies,

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

y diversos catálogos de tiendas especializadas y de departamentos con artículos deportivos; (xi) Copia del Contrato de Licencia suscrito por RIL y RCH el 1º de noviembre de 2004, en inglés y su traducción al español; (xii) Listado de los 50 primeros importadores de calzado en el periodo enero-agosto 2006; (xiii) Estadísticas comparativas de importaciones de calzado entre enero y agosto del año 2006; (xiv) Cuadros sobre importaciones de calzado y productos textiles, elaborados a partir de información disponible en www.aduanas.cl; (xv) Copia del fallo dictado por la Comisión Europea con ocasión de la consulta por la fusión entre Reebok y Adidas (Case No. COMP/M.3942); (xvi) Listado de marcas de calzado deportivo elaborado por RIL; (xvii) Estudio denominado “Zapatillas 2006”, elaborado por IPSOS Chile, de septiembre de 2006; (xviii) Correspondencia entre RCH y RIL entre abril y junio del año 2006, en inglés y su traducción al español; (xix) Informe Económico titulado “Vestuario Deportivo en Chile”, elaborado por Bitrán y Asociados en mayo de 2007; (xx) Informes de clasificación de riesgo de Bata Chile S.A., elaborados por las empresas Feller-Rate y FitchRatings, de marzo de 2005 y 2007, respectivamente; y, (xxi) Copia simple de facturas emitidas por RIL a RCH, que darían cuenta de las obligaciones mantenidas por esta última, en inglés y su traducción al español.

9.3. Por Adidas: En el primer otrosí de fojas 132, acompañó copia simple de escritura pública de 3 de abril de 2001, otorgada en la Notaría de Santiago de don Iván Torrealba Acevedo, por medio de la cual se designó y confirió poderes a los señores Basualdo y Westhoff.

10. Testimonial rendida por las partes:

10.1. Por la parte de RCH: (i) A fojas 578, el señor Nicolás Aguirre Grez; (ii) A fojas 583, el señor Alfredo Enrique Urner Jahn; (iii) A fojas 588, la señora María Magdalena Ureta Larraín; (iv) A fojas 593, la señora Alejandra Pinto Méndez; (v) A fojas 597, el señor Miguel Ernesto Zalaquett Vásquez; y (vi) A fojas 637, la señora Lorena María Sotomayor Fajardo.

10.2. Por la parte de RIL: (i) A fojas 709, el señor Daniel Stephen Brausch; (ii) A fojas 720, el señor Luis Jorge Westhoff Sánchez; y, (iii) A fojas 748, el señor Gabriel Amos Bitrán Dicowsky.

11. Absolución de posiciones:

11.1. A fojas 648, a solicitud de RIL, compareció a absolver posiciones don Manuel José Velasco Guzmán, representante legal de RCH.

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

11.2. A fojas 682, a solicitud de RCH, compareció a absolver posiciones don Florencio Bernales Romero, apoderado de RCH.

12. Otras diligencias probatorias solicitadas por las partes:

12.1. A fojas 677, con fecha 26 de junio de 2007, el Tribunal ordenó oficiar, a petición de la demandante, al Servicio de Impuestos Internos, a fin de que informe si la sociedad Reebok Sport Limited cuenta con iniciación de actividades en nuestro país, cual es número de Rol Único Tributario y si ha tenido rentas en los años tributarios 2005, 2006 y 2007. Esa repartición contestó a fojas 792 señalando que sus sistemas informáticos operan exclusivamente sobre la base del número de Rol Único Tributario.

12.2. A fojas 773, con fecha 26 de diciembre de 2007, el Tribunal ordenó oficiar, a petición de la demandante, a la Fiscalía Nacional Económica, a fin de que acompañe la declaración prestada ante dicha entidad por la señora Alejandra Pinto, el 12 de marzo de 2007. La Fiscalía Nacional Económica acompañó el documento solicitado a fojas 784.

13. Diligencias decretadas de oficio:

13.1. A fojas 461, con fecha 19 de diciembre de 2006, el Tribunal ordenó a la Fiscalía Nacional Económica informar al tenor de los escritos de la etapa de discusión. Ese informe fue evacuado por la señalada entidad a fojas 483.

13.2. Adicionalmente, a fojas 677, con fecha 26 de junio de 2007, el Tribunal ordenó oficiar nuevamente a la Fiscalía Nacional Económica al tenor del primer hecho substancial, pertinente y controvertido fijado en la resolución que recibió la causa a prueba. Ese informe fue evacuado por la FNE a fojas 758, quien anexó dos cuadros de ingresos por venta de calzado y ropa deportiva por marcas, para el período 2004 a 2007.

14. A fojas 1620 y 1669, RCH y RIL, respectivamente, formularon sus observaciones respecto de la prueba rendida.

Y CONSIDERANDO:

En cuanto a las tachas:

Primero: Que a fojas 597, RIL formuló tacha respecto del testigo señor Miguel Ernesto Zalaquett Vásquez, presentado por la parte de RCH, invocando la causal establecida en el N° 7 del artículo 358 del Código de Procedimiento Civil, atendido que el testigo habría señalado que mantiene una

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

relación de mucho respeto y cariño con la parte que lo presenta, expresión esta última que configuraría la íntima amistad a que se refiere la causal invocada. Agrega que por ello, y porque el testigo señaló que RCH tiene una situación desmejorada, el Sr. Zalaquett carecería de la imparcialidad necesaria.

Adidas adhirió a la tacha anterior y de la misma se confirió traslado a RCH, quien solicitó su rechazo, con costas, atendido que el testigo señaló expresamente no tener amistad íntima con los socios de RCH, por lo que menos podría tenerla con la demandante, que es una sociedad anónima, agregando que una tacha no debe fundarse en percepciones sino en hechos claros y precisos;

Segundo: Que, ponderados los elementos de hecho que sirven de fundamento a la tacha deducida, ésta será rechazada, por considerar este Tribunal que no es posible establecer la existencia de una íntima amistad entre el testigo y la parte de RCH, ya que los hechos y circunstancias invocados como fundamento de la misma no son lo suficientemente graves como para configurarla, al tenor de lo exigido por el N° 7 del artículo 358 del Código de Procedimiento Civil. Lo anterior, sin perjuicio del valor probatorio que se le pueda asignar a la declaración del testigo de acuerdo con lo prescrito en el artículo 22°, inciso final, del Decreto Ley N° 211;

Tercero: Que a fojas 709, RCH formuló tacha respecto del testigo señor Daniel Stephen Brausch, presentado por la parte de RIL, invocando las causales establecidas en los Nos 4, 5 y 6 del artículo 358 del Código de Procedimiento Civil, argumentando que el testigo carecería de un requisito esencial para ser tal ya que no es un tercero ajeno al litigio, e invocando una resolución precedente de este Tribunal en la que se habría dado lugar a una tacha en circunstancias similares;

De esas tachas se confirió traslado, el que fue contestado por RIL a fojas 731, quien solicitó que fueran rechazadas, con costas, atendido que RCH habría renunciado a hacer valer las casuales contempladas en los Nos 4 y 5 del mencionado artículo 358 cuando contestó el traslado del exhorto que se había solicitado para que el Sr. Brausch declare en los Estados Unidos. En relación a la causal del N° 6 del mismo artículo, RIL señala que el señor Brausch manifestó categóricamente que no tenía ningún interés en el resultado del juicio, sin que pueda desprenderse de sus dichos que tenga alguno de carácter pecuniario, y precisa que éste compareció como persona natural y no como representante legal de RIL;

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

Cuarto: Que, ponderados los elementos de hecho que sirven de fundamento a las tachas deducidas, se acogerán aquellas fundadas en las causales de los Nos 5 y 6 del artículo 358 del Código de Procedimiento Civil, rechazándose la contemplada en el N° 4 del mismo artículo. Lo anterior, por estimar este Tribunal que el gerente general de una empresa es un trabajador dependiente que presta servicios bajo subordinación o dependencia de la misma empresa y que, además, tratándose del representante de una de las partes, a juicio de este Tribunal, el señor Brausch no es un tercero ajeno al proceso, que cuente con la independencia e imparcialidad necesaria para prestar testimonio;

Quinto: Que a fojas 720, RCH formuló tacha respecto del testigo señor Luis Jorge Westhoff Sánchez, presentado por la parte de RIL invocando las causales establecidas en los Nos 5, 6 y 7 del artículo 358 del Código de Procedimiento Civil. Funda las tachas en que el Sr. Westhoff representa a Adidas, tiene la calidad de dependiente de esa empresa, carecería de imparcialidad, ya que no es un tercero ajeno al litigio, e invoca también una resolución precedente de este Tribunal.

De esas tachas se confirió traslado, el que fue contestado por RIL a fojas 733, quien solicitó que fueran rechazadas, con costas. Con respecto a la causal establecida en el N° 5 del mencionado artículo 358, señala que el Sr. Westhoff no tiene vínculo laboral con RIL, por lo que no es dependiente de esta última. Con respecto a la causal del N° 6 de ese artículo, indica que, en la especie, no es posible desprender de los dichos del testigo que obtendrá un provecho económico en caso de que RIL resulte vencedora en el juicio. Por último, con respecto a la causal del N° 7 del mismo artículo, expresa que RCH ni siquiera la fundamentó;

Sexto: Que, ponderados los elementos de hecho que sirven de fundamento a las tachas deducidas, se acogerán aquellas fundadas en las causales de los Nos 5 y 6 del artículo 358 del Código de Procedimiento Civil, rechazándose la contemplada en el N° 4 del mismo artículo. Lo anterior, porque el Sr. Westhoff es dependiente y representa a una de las demandadas –Adidas- y, por las mismas razones expresadas respecto del Sr. Brausch en la consideración cuarta precedente, carece de la independencia e imparcialidad necesaria para declarar como testigo;

En cuanto a las objeciones de documentos:

Séptimo: Que en el otrosí de su presentación de fojas 271, Adidas objetó los documentos acompañados por RCH a fojas 259, por tratarse de copias simples, no constar su integridad y autenticidad por emanar de la parte que

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

los presentó o de terceros que no los han reconocido, y haber sido acompañados en idioma inglés, sin dar cumplimiento a lo dispuesto en el artículo 347 del Código de Procedimiento Civil;

Octavo: Que, considerando lo expuesto y las disposiciones legales aplicables, este Tribunal procederá al rechazo de las objeciones precedentes formuladas por Adidas, por cuanto los hechos en que se fundan no configuran causas legales de impugnación. Por el contrario, la circunstancia de tratarse de copias simples que emanan de la parte que los presenta o de un tercero, constituyen meras observaciones al mérito probatorio de los documentos en cuestión, siendo evidente que no procede tenerlos por reconocidos por la parte de Adidas, aún cuando no hubiere formulado tales observaciones. Por la misma razón –no emanar de su parte- Adidas no está en posición de impugnar la integridad y autenticidad de los documentos en cuestión, habiéndose limitado a señalar que no le consta que tales documentos reúnan las señaladas condiciones, con lo cual tampoco se configuran las causales legales de impugnación de falta de tales calidades. Por último, la falta de una traducción en los términos exigidos por el artículo 347 del Código de Procedimiento Civil no configura una causa de impugnación, sino que da origen al incidente que el mismo artículo dispone, y que está orientado a obtener una traducción libre u oficial del mismo;

En cuanto al fondo:

I. Con respecto a la demanda principal

Noveno: Que las conductas denunciadas por RCH como constitutivas de abuso de posición dominante y de competencia desleal, consisten en: (i) que a partir del 24 de abril de 2006 –encontrándose vigentes los contratos de distribución exclusiva y de licencia entre RIL y RCH- RIL interrumpió abusivamente el despacho de productos marca Reebok a RCH, limitando así el ingreso de éstos al mercado; (ii) que RIL y Adidas habrían interferido indebidamente en las relaciones de RCH con sus clientes y habrían confundido a estos últimos al señalarles erróneamente que Adidas tiene la calidad de distribuidor de productos marca Reebok y que no deben adquirirlos de la demandante, evitando así que RCH pueda vender sus productos en el mercado; y (iii) que RIL habría entregado a Adidas información confidencial de RCH, la cual habría sido usada por Adidas con el objeto de expulsar a RCH del mercado y, particularmente, para hacerse de los clientes y trabajadores de RCH. La demandante señala que todas estas conductas se desarrollaron con posterioridad

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

al anuncio de la fusión internacional entre RIL y el Grupo Adidas, y habrían tenido por objeto materializar la política de la nueva administración de la entidad fusionada consistente en sustituir a los distribuidores independientes en distintas partes del mundo (en el caso de Chile, RCH) para potenciar y centrar la distribución en la correspondiente filial del Grupo Adidas. RCH agrega que las conductas indicadas produjeron el efecto deseado por las demandadas, ya que RCH fue excluida del mercado, mediante el cese de facto de su calidad de distribuidor exclusivo de los productos marca Reebok para el territorio nacional;

Décimo: Que RCH funda la posición dominante de las demandadas en: (i) la estructura del mercado y, especialmente, en que al año 2006 RIL y Adidas tenían conjuntamente una participación de mercado en Chile del 31,3%; (ii) la situación de dependencia en la que se encontraría RCH respecto de RIL en virtud de los contratos de distribución exclusiva y de licencia; y (iii) en que la conducta exclusoria y desleal de las demandadas habría ocasionado la desaparición de RCH del mercado, situación que sólo podría haberse materializado en razón de la posición dominante de las primeras;

Undécimo: Que, por su parte, RIL y Adidas, contestaron la demanda señalando, también en síntesis, que: (i) el problema de autos es de naturaleza comercial, ya que RIL sólo puso término a la relación contractual con RCH dado que esta última la incumplió, siendo Adidas un tercero ajeno a ese conflicto; (ii) no tienen posición dominante alguna, sea individual o conjuntamente, por lo que no han podido incurrir en abusos reprochables desde el punto de vista de la libre competencia; (iii) no cabe definir la posición de dominio en función de la relación comercial de distribución y, en todo caso, existe entre RIL y RCH una relación de dependencia mutua; y (iv) niegan haber incurrido en las conductas denunciadas por RCH;

Duodécimo: Que en lo concerniente a la demanda principal y como cuestión previa, cabe precisar que lo que corresponde a este Tribunal es determinar si RIL y Adidas incurrieron o no en las conductas denunciadas y si tales conductas son o no contrarias a la libre competencia; para lo cual no es determinante si éstas se realizaron encontrándose jurídicamente vigentes o terminados los contratos de distribución y de licencia exclusiva suscritos entre RIL y RCH. No corresponde, en cambio, a este Tribunal decidir respecto de la eficacia de la carta enviada por RIL a RCH para poner término a los contratos, ni tampoco respecto de la existencia, naturaleza y monto de la deuda aducida por esta última como justificación para ello, disputa que, por lo demás, es materia de un juicio diverso seguido entre las mismas partes;

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

Decimotercero: Que, por consiguiente, tampoco es determinante desde la perspectiva de la libre competencia si la fecha exacta en la que deben darse por terminados jurídicamente los contratos de distribución y licencia entre RIL y RCH corresponde al 24 de mayo y 12 de junio de 2006, respectivamente (que son las fechas en las que se habrían hecho efectivos los términos anticipados de ambos contratos, según RIL) o, en cambio, el 31 de diciembre de 2006 (que corresponde a la fecha de terminación natural de los mismos invocada por RCH);

Decimocuarto: Que también se debe aclarar que, en general, desde el punto de vista de la libre competencia, es indiferente si la distribución de determinados productos es realizada por un distribuidor o por otro, a menos que el cambio de distribuidor afecte el mercado, esto es, que impida, restrinja o entorpezca la libre competencia en el mismo;

Decimoquinto: Que, en razón de lo anterior, y particularmente en relación con el corte de suministro a RCH, es preciso señalar que si éste hubiese sido realizado exclusivamente por RIL, su proveedor exclusivo, ello habría sido irrelevante desde la perspectiva de la libre competencia, ya que RIL es libre de determinar si distribuye sus productos en el territorio nacional por sí mismo, o por intermedio de distribuidores y, en este último caso, si escoge a RCH o a otro distribuidor independiente. En este contexto, la negativa de RIL de suministrar productos a RCH habría sido una cuestión meramente contractual, respecto de la cual no cabría a este Tribunal pronunciarse;

Decimosexto: Que, sin embargo, en la especie, la sustitución de RCH por Adidas es susceptible de ser analizada desde la perspectiva del Decreto Ley N° 211, en la medida que constituyó la forma de materializar en Chile los efectos de la fusión internacional entre RIL y el Grupo Adidas que ocurrió en enero de 2006, al concentrar en una sola empresa la distribución en el territorio nacional de los productos Reebok y Adidas, que ciertamente forman parte de un mismo mercado relevante;

Decimoséptimo: Que, precisado lo anterior, cabe tener presente que, en relación con la primera conducta denunciada como contraria a la libre competencia, esto es, el corte unilateral y de facto del suministro de mercaderías, se encuentra acreditado que, el 24 de abril de 2006, RIL –ya incorporada al Grupo Adidas- notificó a RCH que no le cursaría nuevas órdenes de compra de RCH, aduciendo como justificación la existencia de una deuda, tal como consta de la carta enviada con esa misma fecha por RIL a RCH, rolante a fojas 621 del Cuaderno de Documentos acompañados por RCH, y traducida al español a fojas

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

622 del mismo cuaderno;

Decimooctavo: Que, además, consta en autos que Adidas sólo comercializó productos marca Reebok en Chile a partir del 1º de enero de 2007. En efecto, aunque RCH señala que Adidas comercializó productos marca Reebok antes del 1º de enero de 2007; tal circunstancia fue controvertida por las demandadas y RCH no probó su aserto, pues ninguno de los documentos y antecedentes que acompañó al efecto permiten arribar a tal conclusión. En efecto, las declaraciones juradas del señor Miguel Ernesto Zalaquet Vásquez (Gerente Comercial de RCH), el Acta Notarial de fojas 243, y los demás medios de prueba aportados al proceso no acreditan que Adidas haya colocado en el mercado productos marca Reebok durante el segundo semestre de 2006 sino, a lo sumo, que Adidas ofreció tales productos para importarlos y distribuirlos a partir del mes de enero de 2007;

Decimonoveno: Que, por lo tanto, independiente de la fecha en que hubiera terminado legalmente el contrato entre RIL y RCH -cuestión que corresponde ser resuelta en una sede diversa de ésta- así como de la calificación que este Tribunal haga de los hechos establecidos anteriormente, las demandadas habrían interrumpido el suministro de productos legítimos marca Reebok a Chile por un periodo de aproximadamente 6 meses, esto es, entre el 24 de abril de 2006, y la fecha en que Adidas asumió dicha labor, el 1º de enero de 2007;

Vigésimo: Que, por su parte, con respecto a la segunda conducta denunciada por RCH como contraria a la libre competencia, de interferencia en las relaciones de RCH con sus clientes, se encuentra acreditado que el 22 de septiembre de 2006, RIL dirigió cartas a clientes de RCH (Comercial V y B e Hites) informándoles que: (i) *“Reebok Chile ya no es distribuidor o licenciataria autorizada para los productos bajo la marca Reebok en Chile”*; (ii) *“A partir del día 24 de mayo de 2006, Reebok Chile dejó de estar autorizada para producir o autorizar a su vez la producción de ropa y accesorios bajo las marcas Reebok”,* de manera que *“sus ordenes de compra de tales productos deben ser realizadas sólo, a través, o con autorización de RIL”,* y la ropa y accesorios producidos por órdenes de compra emitidas a RCH o a fábricas contratadas por ésta después de la fecha señalada *“son productos no autorizados sujetos a confiscación por parte de RIL”*; (iii) En relación con el calzado marca Reebok, *“Reebok Chile puede facturar y despachar órdenes de clientes hasta el 24 de septiembre de 2006”*; y (iv) *“Empezando a partir del 1º de enero de 2007, Adidas Chile será el distribuidor autorizado de los productos bajo la marca Reebok”*. Las

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

cartas indicadas se encuentran agregadas a fojas 432 y 434;

Vigésimo primero: Que, a propósito de una de esas cartas, el testigo Nicolás Aguirre Grez (Gerente de Comercial V y B Ltda.), declaró que al recibirla contactó a RCH para ver si le traía problemas tener la mercadería marca Reebok. Agrega que, tras recibir esa carta, no compró a RCH, por un lado, por *“no meterme en problemas porque Adidas es mi mayor venta en la tienda”*, y por otro, porque no le resultó atractiva la colección de Reebok del primer semestre y no llegó a ver la colección del segundo semestre del 2006 (fojas 580);

Vigésimo segundo: Que además, según consta de la declaración de doña Alejandra Pinto Méndez (dueña de una empresa de productos promocionales), Adidas (ya como controladora de RIL) contactó telefónicamente a Salco Brand para decirle que una promoción de *jockeys* adquiridos de RCH no estaba autorizada y que estaban infringiendo la ley. La testigo señala que su cliente (Salco Brand) la llamó *“asustado y preocupado”* por la legitimidad de los productos de la promoción, pidiéndole una carta que asegurara que los productos eran auténticos. Manifiesta que llamó a RCH para pedir la carta y se la dieron inmediatamente, pero que pese a que la situación se había aclarado, Salco Brand *“levantó”* la promoción y, por lo tanto, dicha empresa se quedó con 8 o 10 mil *jockeys* en stock (fojas 593);

Vigésimo tercero: Que en cuanto a la obtención y uso indebido de información confidencial de RCH denunciadas, las declaraciones testimoniales y documentos existentes en el proceso, por medio de los cuales RCH intentó demostrar que las demandadas usaron esa información para hacerse de los clientes y trabajadores de RCH, provienen todos de trabajadores o ex trabajadores dependientes de RCH, por lo que no son aptos para formar el convencimiento de este Tribunal en relación a que las demandadas hayan incurrido en esta conducta;

Vigésimo cuarto: Que, siguiendo con las reflexiones precedentes, y dado que tanto el corte de suministro como la interferencia con clientes antes referidas, habrían sido realizadas por la entidad resultante de la fusión internacional entre RIL y Adidas AG, esto es, por un competidor de RCH, con potenciales efectos en el mercado, es preciso establecer, a continuación, si los hechos materia de autos constituyen un caso de competencia desleal de los que sanciona el artículo 3 letra c), o uno de abuso de posición dominante, o ambos;

Vigésimo quinto: Que, tal como ha señalado este Tribunal en oportunidades anteriores, para configurar la infracción descrita en el artículo 3º, letra c), del Decreto Ley N° 211, deben reunirse dos condiciones: (i) que se haya

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

realizado un acto de competencia desleal; y, (ii) que dicho acto tenga por objeto alcanzar, mantener o incrementar una posición dominante en el mercado. Por lo anterior, este Tribunal analizará a continuación si concurren o no respecto de las conductas en cuestión las condiciones expresadas precedentemente;

Vigésimo sexto: Que, con respecto al primer requisito, se debe establecer si las demandadas, al interrumpir el suministro de productos marca Reebok y luego dirigirse a los clientes de RCH en los términos anteriormente establecidos, incurrieron en conductas contrarias a la buena fe y a las buenas costumbres mercantiles que perseguían desviar clientela de esta última;

Vigésimo séptimo: Que, en relación con la primera de dichas conductas, este Tribunal estima que el término del suministro de mercaderías a RCH por parte de las demandadas, pudo haber tenido finalidades diversas de la exclusión de ésta última del mercado, por lo que no es posible establecer que sea, en este caso, una conducta constitutiva de competencia desleal. En este sentido, este Tribunal no está en condiciones, de acuerdo con las pruebas rendidas en autos, de establecer que el término de facto del suministro de mercaderías se verificó encontrándose vigentes los contratos entre RIL y RCH, ni tampoco puede descartar que haya sido ocasionado por incumplimientos contractuales, todo ello sin perjuicio de lo que se resuelva al respecto en las sedes jurisdiccionales correspondientes;

Vigésimo octavo: Que en cambio este Tribunal considera que la conducta de las demandadas consistente en amedrentar y amenazar a los clientes de un competidor con la confiscación de los productos que hubieren adquirido o adquirieran de RCH, constituye una práctica que por sí sola está reñida con la buena fe y, particularmente, con una sana rivalidad, ya que menoscaba la reputación en cuanto al origen de los productos comercializados por su competidor RCH, impidiéndole colocar en el mercado aquellos productos legítimos marca Reebok que hubiera adquirido o confeccionado;

Vigésimo noveno: Que, en efecto, independiente de la vigencia o no de los contratos de distribución y de licencia suscritos entre RIL y RCH, resulta evidente que las amenazas de las demandadas a los clientes de RCH se basaban en hechos equívocos o falsos, ya que la legitimidad de los productos marca Reebok adquiridos por tales clientes no se relaciona con la vigencia o no de los contratos de distribución y de licencia suscritos entre RIL y RCH al momento de ser ordenados o adquiridos por los clientes. Por lo tanto, la información proporcionada a los clientes era equívoca e inductiva a error en cuanto a la

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

legitimidad de los productos comercializados por RCH y que ésta había adquirido del dueño de la marca o confeccionado con su autorización, independiente de la fecha en que los venda;

Trigésimo: Que, en tal sentido, la jurisprudencia de este Tribunal, así como la de las comisiones que lo precedieron, ha establecido en forma reiterada, uniforme y categórica que constituyen actos de competencia desleal aquellos hechos, actos o convenciones que impidan o tiendan a impedir la libre importación y comercialización en Chile de productos legítimos de una marca adquiridos del fabricante. En la especie, aplicando el mismo criterio y considerando que las partes son competidoras entre sí, la inducción a confusión de los clientes en relación a la legitimidad de los productos comercializados por su competidora RCH es constitutiva de competencia desleal y, del mismo modo, lo es cualquier estipulación de los contratos que impida a RCH vender los productos legítimos marca Reebok que mantenga en *stock* a la fecha de terminación de los mismos, sea cual fuere esa fecha;

Trigésimo primero: Que, por todo lo anterior, este Tribunal estima que la interferencia por parte de RIL en las relaciones de RCH con sus clientes constituye una práctica desleal que tuvo por objeto y efecto impedir la comercialización de productos marca Reebok en el territorio nacional por parte de RCH y estaba evidentemente destinada a desviar la clientela de RCH;

Trigésimo segundo: Que por lo tanto, encontrándose establecida la existencia de prácticas de competencia desleal por parte de las demandadas, es preciso establecer si dichas prácticas fueron realizadas con el objeto de alcanzar, mantener o incrementar una posición dominante, esto es, si concurre el segundo de los requisitos mencionados anteriormente. Al respecto, cabe tener presente que, sólo constituyen infracción al Decreto Ley N° 211 aquellos actos de competencia desleal que comprometen el bienestar general al atentar contra el bien jurídico que corresponde a este Tribunal resguardar, esto es, la libre competencia en los mercados. Por lo tanto, y sin perjuicio de que las conductas denunciadas puedan ser reprochadas conforme a normativas distintas de aquella que corresponde aplicar a este Tribunal, en esta sede, sólo es posible sancionar aquellos actos de competencia desleal calificados por su objeto de alcanzar, mantener o incrementar una posición dominante, al tenor de lo dispuesto en la letra c) del artículo 3° del indicado cuerpo legal;

Trigésimo tercero: Que para determinar si las conductas realizadas por las demandadas se enmarcan en la infracción establecida en la letra c) del

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

artículo 3º del Decreto Ley N° 211, se procederá a definir y caracterizar el mercado relevante y la posición que ocupan las partes en el mismo. Ello, contribuirá a esclarecer, también, si tales conductas podrían ser calificadas como constitutivas de abuso de la posición dominante que RCH les atribuye a las demandadas, en la medida que comprende el análisis del eventual poder de mercado de éstas;

Trigésimo cuarto: Que para definir el mercado relevante, es necesario determinar si los productos Reebok y Adidas tienen sustitutos próximos, para lo cual es preciso tener en consideración que unos y otros comprenden zapatillas, vestuario deportivo y accesorios deportivos; productos que forman parte de mercados distintos, porque son productos que cumplen finalidades distintas y se venden por separado;

Trigésimo quinto: Que, a juicio de este Tribunal, el análisis se centrará en definir y caracterizar el mercado en el que participan las zapatillas marca Reebok y Adidas, descartando cualquier incidencia de las conductas denunciadas en el mercado de la ropa y de los accesorios deportivos, toda vez que en dichos mercados los productos Reebok y Adidas compiten con un sinnúmero de marcas y productos que cumplen la misma finalidad;

Trigésimo sexto: Que, tal como se desprende de los cuadros incluidos en el informe IPSOS, las zapatillas pueden cumplir distintas finalidades. En este sentido, una misma zapatilla sirve para practicar deportes o como calzado de uso diario informal, a excepción de algunos modelos que sólo sirven para practicar deporte, como son las zapatillas de fútbol. La distinción entre usos es relevante porque las zapatillas que se usan para practicar deportes no son sustituibles por calzado de uso diario informal distinto de las zapatillas. En cambio, sí existe sustitución entre las zapatillas que se usan como calzado de uso diario informal y otros tipos de calzado deportivo;

Trigésimo séptimo: Que en este contexto, y atendido que como calzado de uso diario informal las zapatillas cuentan con sustitutos y oferentes numerosos, este Tribunal centrará su atención en el mercado de las zapatillas que se usan para practicar deportes, descartando también cualquier incidencia de las conductas denunciadas en el mercado del calzado de uso diario informal;

Trigésimo octavo: Que, en opinión de este Tribunal, el mercado de las zapatillas que se usan para practicar deportes presenta una gran diferenciación o heterogeneidad entre marcas y productos, debido a que las diferentes preferencias de los clientes influyen muy decisivamente en la compra. Lo anterior, se confirma a partir de los cuadros incluidos en el informe IPSOS

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

(agregados a fojas 543 y 551 del cuaderno de documentos acompañados por RIL), en los que se observa la valoración por parte de los consumidores de los diversos atributos y usos de cada marca de zapatillas. De este informe se desprende, por ejemplo, que los atributos más determinantes de la compra de zapatillas son el prestigio de la marca y el diseño (fojas 543), y que la preferencia de los clientes por una u otra marca de zapatillas se asocia principalmente con la percepción de calidad de los productos de esa marca y con factores subjetivos como el gusto por sus modelos (fojas 551);

Trigésimo noveno: Que, en este mercado, operan las marcas denominadas “grandes” o “intensivas en inversión”, las cuales se diferencian de sus competidores invirtiendo en tecnología y *marketing*, tal como se desprende de la entrevista realizada a don Erich Stamminger, CEO de la marca Adidas, acompañada a fojas 1084, de las declaraciones de don Daniel Stephen Brausch, gerente general de RIL a fojas 716, y de don Luis Jorge Westhoff Sánchez, director de finanzas de Adidas Chile, a fojas 722 y 728, y del informe IPSOS acompañado a fojas 532. Por lo tanto, a juicio de este Tribunal, el mercado relevante debe considerar únicamente a los productos de grandes marcas, atendidas sus especiales características y precios;

Cuadragésimo: Que en cuanto al mercado geográfico, y atendido que las conductas imputadas se habrían verificado en la distribución de productos marca Reebok en Chile, este Tribunal estima que el mercado relevante corresponde a todo el territorio nacional;

Cuadragésimo primero: Que en virtud de todo lo precedente, el mercado relevante es el de las zapatillas de grandes marcas que se usan para practicar deportes, en todo el territorio nacional, en adelante también calzado deportivo; el cual está liderado por Nike y seguido principalmente por Adidas, Puma y Reebok, en términos de volumen de ventas, según consta de los informes de la FNE agregados a fojas 483 y 758;

Cuadragésimo segundo: Que, para establecer la posición que ocuparían las partes en el mercado relevante así definido, se analizarán: (i) las participaciones de mercado; (ii) las condiciones de ingreso y eventuales barreras de entrada; y (iii) las consideraciones de carácter conductual, alegadas por RCH, en el sentido de que el efecto exclusorio de las conductas denunciadas sería demostrativo del poder de mercado de las demandadas;

Cuadragésimo tercero: Que, en cuanto a las participaciones de mercado e índices de concentración en el mercado relevante, las partes no aportaron

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

información que resulte útil para establecerlas, ya que por un lado, RCH se limitó a sostener que las demandadas tendrían conjuntamente una participación de mercado aproximada de, a lo menos, un 31,3% del mercado relevante, lo que las situaría en el primer lugar junto con la empresa Nike; y, por otro, RIL y Adidas aportaron datos de importaciones de calzado en general, conforme a una definición de mercado mucho más amplia que la de este Tribunal, en el que sus participaciones fueron 2.6% y 0,4% en volumen y 5,6% y 1% en valor, respectivamente;

Cuadragésimo cuarto: Que en todo caso, el informe de la FNE acompañado a fojas 483, señala que las participaciones de mercado durante el año 2005 fueron de un 15,2% para Adidas y de un 8,5% para Reebok, en las zapatillas de uso deportivo. En la tabla presentada en este informe, se advierte que estas participaciones, en conjunto, son lejanas al 37,9% de Nike, que es el mayor competidor del mercado;

Cuadragésimo quinto: Que por consiguiente, y dado que el examen de las participaciones de las empresas en el mercado relevante no contribuye mayormente a establecer si las demandadas estaban o no en condiciones de alcanzar, mantener o incrementar poder de mercado, resulta útil aproximarse al tema mediante el examen del eventual poder de mercado de un actor en razón de la alta diferenciación de su producto;

Cuadragésimo sexto: Que, en cuanto a las condiciones de acceso al mercado, a juicio de este Tribunal, gran parte de la diferenciación horizontal o heterogeneidad entre las marcas denominadas “grandes”, es producto de las fuertes inversiones en *marketing* y tecnología que realizan estas empresas, tal como se razonó anteriormente. Por lo tanto, podría ocurrir que nuevos actores no sean capaces de disputar la clientela de las grandes marcas en plazos razonables;

Cuadragésimo séptimo: Que asimismo, en relación a las consideraciones de carácter conductual, RCH funda la existencia de poder de mercado por parte de las demandadas en razón de la conducta exclusoria misma, esto es, la desaparición de RCH del mercado. Por consiguiente, se analizará la posición de las demandadas en relación a sus clientes, sean éstos intermediarios o *retailers* que comercializan distintas marcas, o bien, consumidores finales;

Cuadragésimo octavo: Que al respecto, este Tribunal estima que algunas de las marcas consideradas “grandes” podrían representar una necesidad de ser ofrecidas por los distribuidores de calzado deportivo en Chile. Esto significa que en caso de no ofrecer estas marcas a público, el canal de distribución no sería

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

capaz de competir adecuadamente en el mercado debido a la alta preferencia que el consumidor podría tener por estos productos. Este razonamiento es similar al contenido en la decisión de la Comisión Europea con ocasión de la consulta por la fusión internaciones entre RIL y Adidas AG, Caso No. COMP/M.3942, en la cual se manifiesta que los productos Adidas constituyen un *“must have”* (producto indispensable) para los *retailers* en mercados pertenecientes a la Comunidad Europea, mientras que Reebok no;

Cuadragésimo noveno: Que, en la especie, la declaración del testigo Nicolás Aguirre Grez (Gerente de Comercial V y B Ltda.), quien señaló que no compró más a RCH después de recibir la carta, en parte *“por no meterme en problemas porque Adidas es mi mayor venta en la tienda”*, constituye el único indicio existente en autos a partir del cual se podría sostener que Adidas es un *“must have”* y que tiene, por lo tanto, poder de mercado respecto de los *retailers*. Sin embargo, ese único testimonio no es lo suficientemente categórico como para formar el convencimiento de este Tribunal respecto de la existencia de una posición de dominio o poder de mercado de las demandadas, toda vez que el mismo testigo agregó en su declaración que tampoco compró productos Reebok en el segundo semestre del 2006, porque no le resultó atractiva la colección de Reebok del primer semestre y no llegó a ver la colección del segundo semestre del 2006;

Quincuagésimo: Que, en consecuencia, este Tribunal no cuenta con evidencia suficiente respecto del grado de competencia (efecto sustitución) existente en el mercado relevante de las zapatillas deportivas en el segmento de grandes marcas ni, por lo tanto, sobre la existencia de una posición dominante de las demandadas en dicho mercado;

Quincuagésimo primero: Que, a mayor abundamiento, este Tribunal se hará cargo de la alegación de RCH de que los demandados tendrían una posición dominante en virtud de la dependencia económica de la primera respecto de los segundos;

Quincuagésimo segundo: Que, al respecto, este Tribunal estima que el poder de mercado ha de ser analizado en función de las características propias del mercado en cuestión, y no necesaria ni únicamente a la luz de una relación contractual específica, sin que RCH pueda invocar los términos y condiciones de exclusividad que libremente pactó con RIL como configuradores de un mercado relevante de distribución de productos marca Reebok, en el cual RIL tenga una posición dominante. Por consiguiente, no es procedente, como ha argumentado

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

RCH, reducir e identificar el mercado relevante solamente con los productos que son objeto de una relación contractual de distribución exclusiva;

Quincuagésimo tercero: Que, por lo tanto, a este Tribunal le interesan los efectos que los contratos de exclusividad puedan tener en aquel mercado relevante más amplio que el referido a los productos sobre los que versan dichos contratos (marca Reebok). No le compete velar por los derechos y obligaciones que para las partes emanan de los mismos y que miran al solo interés individual de éstas. En este sentido, son inadmisibles las alegaciones de RCH en orden a que las demandadas tendrían posición de dominio a su respecto, e irrelevante, desde el punto de vista de la libre competencia, la presencia del efecto denominado *lock-in*, argumentado por RCH y establecido por el informe acompañado a fojas 1084;

Quincuagésimo cuarto: Que por todo lo anterior, esto es, al no haberse establecido que RIL y Adidas hayan tenido una posición dominante al momento de incurrir en las conductas en cuestión, no se cumplen las condiciones necesarias para que este Tribunal pueda calificarlas como constitutivas de abuso de posición dominante, ni tampoco para estimar que pueda tratarse de actos de competencia desleal destinados a mantener o incrementar tal posición;

Quincuagésimo quinto: Que, entonces, resulta relevante determinar si las conductas desleales en que incurrió RIL (como parte del Grupo Adidas), tuvieron por objeto no ya mantener o incrementar su poder de mercado, sino alcanzarlo. Para ello, estos sentenciadores analizarán los efectos que dichas conductas produjeron o eran objetivamente idóneas para producir en el mercado;

Quincuagésimo sexto: Que para tal efecto, y tal como se señaló en la resolución que recibió la causa a prueba, sería necesario contar con antecedentes respecto de la sustituibilidad entre los productos de grandes marcas, y examinar la evolución de la participación de las partes en el mercado relevante, pues ello proporcionaría algún indicio respecto del efecto o aptitud causal de las conductas desleales de las demandadas para alcanzar poder de mercado. Sin embargo, en la especie, no se aportaron datos que permitieran presumir o establecer que las ventas que dejó de realizar RCH hayan incrementado o tendieran a incrementar las de las demandadas;

Quincuagésimo séptimo: Que, por todo lo anterior, no es posible dar por establecido que las demandadas hayan incurrido en conductas de abuso de posición dominante, ni tampoco que las conductas desleales en que incurrieron hayan sido realizadas por éstas con el objeto de alcanzar, mantener o incrementar

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

una posición dominante en el mercado, en los términos que sanciona el artículo 3º, letra c) del Decreto Ley N° 211;

Quincuagésimo octavo: Que, por todo lo anterior, se rechazará la demanda principal deducida por RCH en contra de RIL y Adidas, a fojas 3;

II. Con respecto a la demanda reconvenional

Quincuagésimo noveno: Que, RIL y Adidas dedujeron demanda reconvenional, fundadas en que RCH habría incurrido en una infracción a la libre competencia, mediante la interposición de acciones carentes de fundamento que habrían tenido por objeto impedir la comercialización por parte de Adidas de productos marca Reebok de legítima procedencia, todo lo cual constituiría un abuso (instrumentalización) de las normas jurídicas vigentes con la finalidad de dilatar y evadir el pago de una supuesta deuda de RCH a RIL;

Las acciones cuestionadas son: (i) la demanda principal de autos deducida por RCH en contra de RIL y Adidas, iniciada con una solicitud de medida precautoria destinada a prohibir la comercialización de productos marca Reebok por parte de Adidas. La solicitud de medida precautoria fue rechazada por resolución de 21 de septiembre de 2006 (fojas 282); (ii) una medida prejudicial probatoria de exhibición de documentos ante el 16º Juzgado Civil de Santiago, Rol N° 13.628-2006; y, (iii) una denuncia presentada ante la FNE;

Sexagésimo: Que, de lo anterior se desprende que, de las acciones cuestionadas, sólo la medida precautoria solicitada en estos autos, de haber sido otorgada, era objetivamente apta para impedir la comercialización de productos marca Reebok por parte de Adidas. En cambio, no es siquiera posible argumentar que la medida probatoria y la denuncia ante la FNE hayan sido realizadas con propósitos anticompetitivos, ya que no hay relación alguna entre lo que se pide por intermedio de dichas gestiones y el presunto resultado lesivo para la competencia en el mercado;

Sexagésimo primero: Que, en todo caso, tampoco es procedente considerar que la acción ejercida en autos sea constitutiva de un ilícito anticompetitivo, por un lado, porque para que se pueda configurar la hipótesis de competencia desleal de abuso de acciones judiciales, es preciso que se ejerzan en forma manifiestamente abusiva varias acciones, tal como se desprende inequívocamente de lo dispuesto en el literal g) del artículo 4º de la Ley N° 20.169 que Regula la Competencia Desleal, y que esto impida, restrinja o entorpezca la libre competencia, o que tienda a producir dichos efectos, según lo dispone el

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

artículo 3º del Decreto Ley Nº 211;

Sexagésimo segundo: Que, en la especie, en cambio, RCH sólo ejerció una acción en contra de RIL y Adidas. Además, el ejercicio de esa acción no puede estimarse abusivo, ya que este Tribunal considera que RCH tuvo motivos plausibles para litigar al punto que, incluso, logró acreditar y formar el convencimiento de este Tribunal en cuanto a la deslealtad de conductas de RIL y Adidas que fundaron la acción principal de autos;

Y TENIENDO PRESENTE, lo dispuesto en los artículos 1º, inciso segundo; 2º; 3º, inciso primero y letras b) y c); 18º Nº 1); 20º; 22º, inciso final, 26º y 29º del texto refundido, coordinado y sistematizado del Decreto Ley Nº 211, publicado en el Diario Oficial de fecha 7 de marzo de 2005, y en el artículo 170 del Código de Procedimiento Civil,

SE RESUELVE:

En cuanto a las tachas:

- 1) Rechazar la tacha formulada a fojas 597 respecto del testigo señor Miguel Ernesto Zalaquett Vásquez, fundadas en la causal establecida en el Nº 7 del artículo 358 del Código de Procedimiento Civil;
- 2) Acoger las tachas formuladas a fojas 709 respecto del testigo señor Daniel Stephen Brausch, fundadas en las causales establecidas en los Nos 5 y 6 del artículo 358 del Código de Procedimiento Civil, y rechazar la deducida a su respecto por la del Nº 4 del mismo artículo;
- 3) Acoger las tachas formuladas a fojas 720 respecto del testigo señor Luis Jorge Westhoff Sánchez, fundadas en las causales establecidas en los Nos 5 y 6 del artículo 358 del Código de Procedimiento Civil, y rechazar la deducida a su respecto por la del Nº 7 del mismo artículo;

En cuanto a las objeciones de documentos:

- 4) Rechazar las objeciones de documentos formuladas por Adidas Chile Ltda. a fojas 271;

En cuanto a la demanda principal:

- 5) **RECHAZAR** la demanda deducida a fojas 3 por Reebok Chile S.A. en contra de Reebok International Limited y Adidas Chile Ltda., sin costas, por estimar este Tribunal que la demandante tuvo motivos plausibles para litigar; y,

REPUBLICA DE CHILE
TRIBUNAL DE DEFENSA DE LA LIBRE COMPETENCIA

En cuanto a la demanda reconvencional:

6) RECHAZAR las demandas reconvencionales deducidas en el primer otrosí de fojas 293 y 324 por Reebok International Limited y Adidas Chile Ltda., respectivamente, en contra de Reebok Chile S.A., con costas.

Notifíquese y archívese, en su oportunidad.

Rol C N° 97-06.

Pronunciada por los Ministros Sra. Andrea Butelmann Peisajoff, Presidenta Subrogante, Sr. Radoslav Depolo Razmilic, Sr. Tomás Menchaca Olivares, Sr. Julio Peña Torres y Sr. Juan José Romero Guzmán. Autorizada por el Secretario Abogado Sr. Javier Velozo Alcaide.